

FINANZIELLE STÄRKE

Nur für Finanzberater in Deutschland

Vor dem Hintergrund der Turbulenzen, denen viele Finanzinstitute im vergangenen Jahr ausgesetzt waren, ist uns bewusst, wie wichtig finanzstarke Geschäftspartner für Berater und Verbraucher sind.

Als führender britischer Anbieter von Lebens- und Rentenversicherungen verfügt Royal London über eine solide finanzielle Absicherung, einen ausgezeichneten Ruf sowie über umfassende Erfahrung.

Das Konzept der Gegenseitigkeit

Royal London wurde im Jahre 1861 als „Friendly Society“ gegründet und 1908 in einen Versicherungsverein auf Gegenseitigkeit umgewandelt. Dieses Konzept stellt mittlerweile eine echte Alternative zu anderen Geschäftsmodellen dar. Es basiert auf einem eher konservativen Managementstil, der auf langfristige Planung setzt und nur in geringem Umfang kurzfristige Risiken eingeht, um Renditen für die Mitglieder zu erzielen. So kann den Kunden eine deutlich größere Sicherheit und Stabilität geboten werden, was gerade im gegenwärtigen Marktumfeld wichtig ist.

Für Mutual-Versicherungen sind ebenso wie für andere Unternehmen der Einsatz bewährter Strategien, eine hohe Kapitalkraft sowie ein erfahrenes und effektives Management die entscheidenden Erfolgsfaktoren. Da Mutuals keine Aktionäre haben, deren Wünsche sie berücksichtigen müssen, können sie ganz die Interessen ihrer Mitglieder vertreten. Das bedeutet, dass alle finanziellen Vorteile an die anspruchsberechtigten Versicherungsnehmer weitergeleitet werden. Darüber hinaus erspart sich das Management den erheblichen Zeitaufwand, der ansonsten für die eher kurzfristig orientierten Anforderungen eines institutionellen Kundenkreises anfallen würde.

Obwohl Mutuals keine Aktionäre haben, deren Interessen sie berücksichtigen müssen, haben Sie eine Rechenschaftspflicht, und das nicht nur ihren Mitgliedern gegenüber. In der Tat müssen Mutuals die Anforderungen von Ratingagenturen, nicht-exekutiven Direktoren, Aufsichtsbehörden und auch der Medien erfüllen.

Der Board von Royal London ist davon überzeugt, dass die Organisation als Mutual im besten Interesse nicht nur der Mitglieder, sondern aller Kunden von Royal London ist.



Ein stabiles Fundament

Aus diesem Grund ist Royal äußerst solide aufgestellt und unterscheidet sich damit deutlich von den Mitbewerbern. Royal London verwaltet ein Vermögen von 39,4 Milliarden Euro und betreut weltweit 3,6 Millionen Kunden (Stand: 30. Juni 2009).

Mike Yardley, Group Chief Executive, kommentierte die Position der Gruppe mit folgenden Worten:

„Wir verfügen über eine gute Kapitalbasis, um derzeitigen und kommenden Generationen von Versicherungsnehmern und Mitgliedern ein hohes Maß an Sicherheit bieten zu können. Außerdem sind wir bestens aufgestellt, um aus den aktuell schwierigen Zeiten unbeschadet hervorzugehen und zukünftig für ein rentables Wachstum zu sorgen.“

Solides Rating

In den letzten Überprüfungen der britischen Lebensversicherer wurden die Ratings von Royal London als stabil bestätigt, ein Hinweis auf die Wahrscheinlichkeit, dass die aktuellen Ratings langfristig Bestand haben werden. Angesichts der Ratingverschlechterungen anderer britischer Lebensversicherer stellt dies ein positives Signal dar.

Ratings von Royal London:

- Ratings von Standard and Poor's (Juni 2009): A- (Kreditrating)
- Ratings von Moody's (April 2009): A2
- Ratings von AKG (allgemeine Finanzkraft, Oktober 2008): B+

Solides Management

Royal London Asset Management (RLAM) ist die Investmentsparte der Royal London-Gruppe und verfügt über eine anerkannte Expertise in der Verwaltung von Renten-, Aktien-, Immobilien- und geldnahen Anlagen. Der Erfolg der RLAM basiert auf dem tiefgreifenden Verständnis der Anlageziele ihrer Kunden sowie dem Einsatz detaillierter Marktkenntnisse bei der Ausnutzung von Anlagechancen.

RLAM erhielt beim „Pension and Investment Provider Awards 2008“ die Auszeichnungen „UK Fixed Income Manager of the Year“ und „High Yield Bond Fund Manager of the Year“ und war bei den „Citywire Team All Stars 2008“ unter den Gewinnern der Kategorie britische Staatsanleihen (Gilts). Diese Auszeichnungen unterstreichen die Position von RLAM als führender Anbieter von Rentenprodukten.

Schutz

Da Royal London in Großbritannien ansässig ist, genießen alle Versicherungsnehmer den Schutz des Einlagensicherungsfonds FSCS. Dieser Fonds greift für den Fall, dass das Unternehmen nicht mehr in der Lage sein sollte, seine finanziellen Verpflichtungen zu erfüllen. Bei langfristigen Versicherungen ersetzt der Fonds die ersten 2.000 Pfund zu 100% und die restlichen Einlagen zu 90%.

Ihre Vorteile

Wenn Sie langfristig planen, sind wir der richtige Partner für Sie. Nirgends sonst werden Sie einen Service finden, der so persönlich und auf ihre individuellen Bedürfnisse zugeschnitten ist und dabei derart flexible, erfolgreiche Produkte vorweisen kann. Auf diese Leistungen sind wir stolz. Auch sind wir davon überzeugt, dass wir mit unserer Unternehmensgeschichte und unseren Werten im aktuellen Marktumfeld bestens aufgestellt sind.

